



Commissionair in exclusieve klassieke auto's Alex von Mózer tussen zijn aanbod.

FOTO: KATO TAN

Nieuw geld krikt classicmarkt op

In het topsegment van de classic cars worden al jarenlang rendementen behaald die uitnodigen tot een beleggingsfonds.

Vergeet goud, kunst en vastgoed, beleg in zeldzame klassieke auto's. Dat was de conclusie die veel media trokken nadat vorige maand de zogeheten Luxury-index van de Londen- onroerendgoedfirma Knight Frank bekend werd. In twaalf maanden tijd, vanaf halverwege vorig jaar, steeg de prijsindex voor klassieke auto's met maar liefst 28%. Daarmee werden andere beleggingscategorieën als aandelen (12%), munten (9%) en huizen in Centraal Londen (7%) ruim gepasseerd. Ook over een langere termijn, 5 en 10 jaar, overklassen klassieke auto's met stijgingen van respectievelijk 115% en 430% andere beleggingen.

Voor de prijsbepaling gebruikt Knight Frank de Hagi-index, ontwikkeld door het onafhankelijke onderzoeksbureau Historic Automobile Group. Sinds 2008 houdt het bureau vier indices bij, één algemene en drie merkgebonden, Ferrari, Porsche en Mercedes.

Welke modellen van ieder merk Hagi precies bijhoudt, krijgen alleen abonnees van deze beleggingsservice te weten. In de algemene index, de Hagi Top index, zijn 50 modellen van 19 verschillende merken opgenomen. De keuze van de auto's ligt

in handen van een commissie die samen met een paar experts de knoop doorhakt. Minimumprijs voor opname ligt momenteel op £ 100.000. Er mogen niet meer dan 1000 exemplaren van ieder model bestaan. De onderzoekers verzamelen de prijzen van veilingen, dealers, handelaren en particuliere verkopen. De database bevat meer dan 100.000 feitelijke transacties.

Oud-Delftenaar Alex von Mózer, eigenaar van VSOC (Very Superior Old Cars), kijkt met enige scepsis naar de grote prijsstijgingen die de Hagi-indices signaleren. 'Als het kopen van klassieke auto's te veel wordt vergeleken met beleggingen in goud en aandelen, moet je alert zijn', zegt hij. Von Mózer is al ruim twintig jaar actief als adviseur/commissionair in exclusieve oldtimers. 'Er is heel veel nieuw geld in dit segment. Veel van deze nieuwe kopers worden niet gehinderd door enige kennis of liefde voor klassieke auto's. Zij kopen en verkopen net zo snel weer. Een echte liefhebber verkoopt zijn bijzondere exemplaar niet of slechts bij hoge uitzondering.'

Hij heeft zijn twijfels over de inschatting van kenners dat de Chinezen eraan komen waardoor de prijzen nog verder zullen oplopen. 'Er is geen autocultuur in China. Onze generatie is opgegroeid met klassiekers als de Citroën DS, Alfa Romeo Giulia en Lancia Flavia. Je vader of een familielid had zo'n auto. Dat zit in je bloed. Dat is bij de Chinezen niet het geval. Die willen geen tweedehands auto.'

Mochten de Chinezen wegblijven, dan kunnen de prijzen van 'vintage cars' even goed nog stijgen. Het aanbod van bijzondere klassiekers is en blijft klein. Von Mózer verwacht niet dat er nieuwe generaties oldtimers bij komen. 'Moderne auto's be-

vatten allerlei elektronica en dat leent zich er veel minder makkelijk voor om goed te conserveren. Bovendien zijn de productie-aantallen vaak veel groter.'

Ondanks de jarenlange prijsstijgingen wemelt het niet van fondsen die beleggen in klassieke auto's. Nederland kent er tot dusver niet een en elders in Europa of de VS moeten ze ook met een lantaarntje worden gezocht.

Een opmerkelijk initiatief is het besloten beleggingsfonds dat ondernemer Lodewijk Beijst aan het uitwerken is. Hij trekt de stoute schoenen aan om volgend jaar een exclusief Ferrari-fonds te starten. Dat gaat Red Blossoms heten.

Beijst heeft zich verdiept in de waardeontwikkeling van alle 143 Ferrari-modellen die gebouwd zijn in de periode 1948-1973. Daarvan zijn nu nog bijna 13.000 exemplaren over. In zijn databank heeft Beijst ook alle chassisnummers en aantallen per model.

Vanaf begin 2000 is de waarde van deze groep bijzondere sportwagens ruim verviervoudigd. De afgelopen vijf jaar was nog spectaculairder, met een waardeverhoging van 230%. Beijst mikt op een fondskapitaal van € 25 mln, waarvoor zich al voldoende particuliere beleggers hebben aangemeld. 'De grootste klus is voldoende auto's te vinden zonder dat wij de prijs te ver opdrijven. De eerste winst van het fonds zit op de inkoop. Ook moet er een goede spreiding in de modellen zijn', aldus Beijst.

Hij heeft al een groep van specialisten op het oog die bij aankoop en ook bij het onderhoud zullen gaan helpen. Alex von Mózer is benaderd als een van de adviseurs van het fonds, ook al is diens grote liefde niet alleen Ferrari, maar zeker ook Alfa Romeo.

Red Blossoms

Ferrari-fonds

Doelstelling van het fonds is het geïnvesteerd vermogen na aftrek van kosten in zeven jaar te verdubbelen.

Selectie

Het fonds legt een collectie van Ferrari's aan die in de jaren 1948-1972 op de markt zijn gebracht.

Experts

De investeringen worden gedaan op basis van advies van een commissie van experts op het gebied van Ferrari's.

Toezicht

Het fonds krijgt een raad van toezicht die bestaat uit de drie grootste investeerders in het fonds.

Fasering

In 2014 vindt de opbouw plaats. Van 2015 tot 2020 is er sprake van consolidatie. In 2020 wordt het geliquideerd.